



***DES STAGES TRES
VARIÉS EN BTS NDRC***

Stage chez EP Véhicules (Luxembourg)

Elève : Devaux Baptiste

Missions :

- Vente
- Prospection
- Veille concurrentielle
- Communication digitale



« Je suis très heureux d'être en stage au sein de l'entreprise EP-VEHICULES pour la confiance et les opportunités que l'on m'apporte. »

Stage chez Orange (Semécourt)

Elève : Di Gregorio Geoffrey

Missions :

- Accueillir les client
- Développer et dynamiser une nouvelle offre de télésurveillance d'Orange , Maison protégée , Maison connectées.
- Reprises/ échange de matériel.
- Présentation des produits aux différents besoins du client (téléphone, accessoires, enceintes...



« Stage très bénéfique, car j'ai pu participé activement au développement d'une nouvelle solution proposée par Orange. »

Stage chez Auto Losange Metz

Elève : Dumon Loric

Missions :

- l'accueil des clients dans la concession
- l'organisation du parc automobile
- covoiturage vers les différentes concessions



« J'adore mon stage car je suis passionné d'automobiles. Il n'y a pas un jour où je m'ennuie. Bref j'adore ce que je fais ! »

Stage chez Orange Saint Avold

Elèves : Er Mikail , Hevener Loïk

Missions :

- Animation sur le système de télésurveillance maison protégée et maison connectée
- Accueil et prise en charge des clients
- Service après-vente



« J'aime ce stage car Orange est une structure très organisée, et le métier est franchement cool et agréable avec toute cette nouvelle technologie ».

Stage chez France Aventure Amnéville

Elève : Fantauzzo Charline, Offerlé Emilie

Missions :

- * Créer des journées d'intégration pour les étudiants
- * Prospecter, prendre des RDV,
- * Organiser des animations
- * Travailler dans le parc

« J'ai pu découvrir les différents aspects du métier de commercial, dans les bureaux, sur le terrain, mais aussi l'univers du divertissement en travaillant dans le parc d'accrobranche. »



Stage chez Weldom (Bouzonville)

Elève : Hahn Florian

Missions :

- accueil, aide et renseignements
- responsable rayon outillages,
- gestion réassortiment, rupture de stock, remontée d'information au directeur

« J'aime ce stage car il y a une bonne équipe de vente, et une clientèle agréable. »

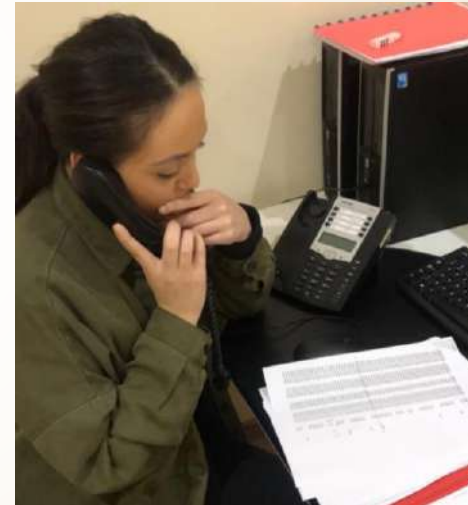


Stage chez Man Action (agence intérim)

Elève : Yakhleff Manelle, Kharoubi Sofiane

Missions :

- Préparer des réunions d'information collective
- Aider l'assistante de direction pour le contrôle Urssaf, préparer les dossiers et les contrats des intérimaires
- Enrichir la base de données de l'agence
- Création de la page Facebook de Man Action



« J'ai choisi ce stage car la branche d'activité me plaît, je souhaite m'orienter vers une licence ressources humaines et travailler dans le recrutement, ce stage me permet de me sentir plus à l'aise à l'oral et d'améliorer ma relation client. »

Stage chez Anett (location et entretien de linge)

Elève : Laithier Maxence

Missions :

- Phoning pour agrandir le portefeuille client
- Réaliser des études tarifaires afin de proposer l'offre pour le futur client
- Faire de la prospection en face à face



« J'apprécie de pouvoir participer aux activités de la recherche du prospects jusqu'à la signature du contrat et la mise en place chez le client, de plus la mobilité du poste de commercial est quelque chose qui m'attire. »

Stage à l'Aquarium d'Amnéville

Elève : Menani Cloé

Missions :

- Prospection téléphonique
- Création et qualification de BDD
- Prospection auprès des revendeurs
- Animation commerciale dans le cadre des rencontres CE
- Communication médias pour l'anniversaire de l'aquarium...



« Ce que j'aime dans ce stage ce sont les collègues, la polyvalence et la confiance qu'ils ont en moi »



Stage chez Renault Metz Autolosange

Elève : Milli Axel

Missions :

- Accueillir les clients , les questionner sur leurs besoins
- Gérer le parc automobile occasion afin de le rendre attractif
- Remettre à jour la BDD client

« Dans ce stage, j'aime beaucoup le contact avec les clients, l'esprit d'équipe et la fidélisation ».



Stage chez KP Horse (boutique équitation)

Elève : Offerlé Emilie

Missions :

- Création de fiches produits sur Prestashop
- Gestion du magasin, des commandes fournisseurs, RDV avec les commerciaux des marques, référencement de nouveaux produits
- Gestion des commandes, Web avec PrestaShop
- Gestion des réseaux sociaux Instagram et Facebook
- Gestion des mails de clients internet, clients magasin et fournisseurs



«Ce stage est très enrichissant, j'ai beaucoup appris surtout sur Prestashop, logiciel sur lequel nous serons interrogés à l'examen. »

Stage chez Optique Tarall

Elève : Philipp Matthias

Missions :

- Organisation d'évènement : journée porte ouverte ...
- Travail sur la communication pour informer les clients des changements législatifs sur l'optique
- Gestion de la PLV...

« La diversité des missions, l'autonomie et l'équipe très accueillante rendent mon stage très enrichissant »



Stage chez Orange (Megastore Metz)

Elève : Monnier Marie-Alice

Missions :

- Accueillir les clients
- Développer et dynamiser une nouvelle offre de télésurveillance d'Orange, Maison protégée, Maison connectées.
- Reprises/ échange de matériel.
- Présentation des produits aux différents besoins du client (téléphone, accessoires...)



« Ce stage m'a permis d'évoluer professionnellement et de gagner en compétences grâce au soutien et à la confiance des managers »

Stage à la Poste

Elève : Fantauzzo Charline

Missions :

- Banque
- Téléphonie
- Colis
- Accueil clients

« J'ai appris à écouter les clients, les conseiller. C'était un stage très formateur »



Stage chez Kroely Mercedes Benz

Elève : Moyaux Clément

Missions :

- * Prospection, vente
- * Conseil clientèle
- * Animation commerciale

« J'ai apprécié l'équipe, les valeurs de l'entreprise mais aussi découvrir les différents profils de clientèle ainsi que les responsabilités que l'on m'a données. »



Stage à la Société Générale

Elève : Leclaire Solène

Missions :

- Vendre les produits bancaires
- Enrichir la BDD, conquérir de nouveaux clients
- Prospection digitale, développement de la communication sur les réseaux sociaux
- Conseillère d'accueil

« *Expérience très enrichissante car j'ai appris beaucoup aussi bien au niveau commercial que de la communication. De plus l'équipe était agréable, bienveillante et professionnelle.* »



Stage chez Groupe Deniz

Elève : ARSLAN Rahmi

Missions :

- Prospection
- Relance téléphonique
- mise à jour de la BDD

« Ce stage a été très enrichissant pour moi, car il m'a permis de découvrir le secteur du Bâtiment, avec ses avantages et ses contraintes. »



Raid de Prospection Thiriet



Remise des récompenses raid Thiriet



Visite ICN



Animations Leclerc Fameck



Visite Leclerc Fameck



Stage COMETZ (centre de relation client)





Visite Vorwerk (Thermomix)

